HCN HolzConsulting® GmbH | HolzHeadHunter

Unternehmens- & Personalberatung für die Holz-, Forst-, Bau- & Möbelwirtschaft seit 2002

"Wir verbinden Wald & Wirtschaft"



Zum nächstmöglichen Termin suchen wir im Exklusivauftrag für einen unserer Klienten

Strategischer Holzeinkäufer (m/w/d) - Parkett -

inkl. Remote-Work Option

Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann bewerben Sie sich mittels Ihrer aktuellen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin bitte über unser Karriereportal

Jobs.HolzConsulting.de

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht jeglichen Bewerbern (m/w/d) gleichermassen offen.

Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Montag, Dienstag und Donnerstag zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung: +49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national (D) gebührenfreien Telefonnummer: 0800-0-TIMBER | 0800-0-846237

Aktueller Stand?

Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung:

HolzHeadHunter.de

HCN

HolzConsulting® GmbH Maximilianstrasse 2 D - 80539 München

Telefon +49 89 943881-26

Email Info@Holz.Consulting (Bitte keine Bewerbungen an diese Adresse)

Internet www.Holz.Consulting www.HolzHeadHunter.de Einkaufsregionen Einkaufsvolumen

Vertrag & Benefits

West- & Ost-Europa (50:50)

ca. 15. Mio. Euro/Jahr

- Unbefristeter & zukunftssicherer Vertrag
- Überaus attraktives Gehaltspaket
- Mobile Arbeit & überaus flexible Arbeitszeiten
- · Betriebl. Altersvorsorge mit zusätzl. Zuschuss
- Langfristige Perspektive in einem modernen & werteorientierten Familienunternehmen der Holzbranche mit kurzen Entscheidungswegen
- 30 Tage Urlaub

Wir denken hierbei an einen Kandidaten (m/w/d), welcher bereits echte Erfahrung im Hinblick auf den professionellen Holz-Einkauf in der holzverarbeitenden Industrie besitzt. Nach Ihrer intensiven Einarbeitungsphase übernehmen Sie die Einkaufsverantwortung für die unternehmensweite Holzversorgung - beginnend mit dem generischen Einkauf über die Logistik, bis hin zur erfolgreich erfolgten Werksanlieferung und -vermessung.

Ihre Aufgaben:

- Professioneller Einkauf für die breite Warengruppe "Holz" (Lamellen, Zuschnitte, Rundholz, Schnittholz, Furnier) inkl. Verantwortlichkeit im Hinblick auf
 - Sicherstellung der Holzversorgung
 - inkl. Vertrags- und termingerechte Anlieferung
 - inkl. steter Qualitäts- & Quantitäts-, sowie Kostenkontrolle in enger Qualitätsabstimmung mit der Produktion
 - Professionelle & nachhaltige Preisverhandlungen
 - Hands-On-Betreuung der bestehenden Lieferanten & strategische Erschliessung neuer Einkaufsmöglichkeiten
 - Optimierung & Koordination sämtlicher diesbzl. anfallenden Prozesse
- Bedarfs-, Markt- & Lieferanten-Analyse
- Faires & effektives Reklamationshandling

Fachliche Eckpunkte:

- Sie verfügen über langjährige Berufserfahrung im professionellen bzw. industriellen Einkauf von Holz
- Holzkompetenz und starke Lieferanten- & Einkaufs-Orientierung
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten mit guten Englisch-Kenntnissen
 ggf. mit additionalen Kenntnissen einer ost-europäischen Sprache

Persönliche Eckpunkte:

- Hohe Durchsetzungsfähigkeit verbunden mit fairem und zukunftsorientiertem Verhandlungsstil
- "Hands-On"-Mentalität für den Vorort-Einkauf im Wald & Forst
- Eigenständige Arbeitsweise und Verantwortungsbewusstsein
- Starkes Engagement & hohe Belastbarkeit auch in Stresssituationen

Ihr Wohnsitz kann sich jeweils zentral in Deutschland, Österreich oder im gesamten osteuropäischen Einkaufsgebiet befinden – dahingehend verbunden mit nationalen & internationalen Reisenotwendigkeiten im Rahmen Ihres operativen Einkaufsfokus.