

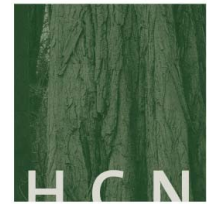


**HCN ist nunmehr seit mehr als 22 Jahren, die weltweit tätige „Unternehmensberatung Holz“, welche sich ausschliesslich und vollständig auf die Bedürfnisse und Belange der Unternehmen in der Holz-, Forst-, Furnier-, Möbel- & Bau-Wirtschaft spezialisiert hat.**

Gründer und Geschäftsführender Gesellschafter ist Hr. Marcus Rudolf Niedermeier, welcher bereits im Jahre 1996 die Gründung der "**IHB | Internationale Holzboerse GmbH**" (heute: *Fordaq S.A.*) und deren Aufbau und Entwicklung zur europaweit erfolgreichsten Internetplattform im Holz- & Forstbereich initiiert und vorangetrieben hat. Im Jahre 2000 erfolgte die Beteiligung zweier bekannter, deutscher VC-Companies an der -damalig bereits profitablen- IHB, um die Finanzierung zur raschen nationalen und internationalen Expansion abzusichern. Hr. Niedermeier erhielt in diesen frühen Jahren verschiedenste Auszeichnungen - u.a. von der Wirtschaftswoche und der FTD Financial Times Deutschland - als einer der 100 führenden deutschen Experten im Bereich Holz & E-Business ("*101 Köpfe der New Economy*"). Nach Implementierung einer neuen Geschäftsführung erfolgte sein Ausstieg aus der aktiven Unternehmensleitung, um das wiederum primär auf die Holz-, Forst- & Möbelwirtschaft fokussierte Beratungsunternehmen "**HCN HolzConsulting® GmbH**" zu gründen.

HCN konnte sich in den folgenden Jahren sowohl als absolut branchenspezifische Unternehmensberatung, als auch als Personalberatung (*Fach-Personalsuche & Executive Management*) einen Namen machen. Die Expertise beim generischen Consulting umfasst in der Zwischenzeit die gesamte Palette, angefangen von „Strategie & Management“ und „Sanierung & Restrukturierung“ bis hin zum umfassenden Thema „M&A“.

Zu den Kunden und Klienten von HCN zählen namentlich bekannte und weltweit agierende Unternehmen, wie IKEA Industry AB, Faber-Castell AG, Delignit AG, regionale und nationale Wirtschaftsförderungsgesellschaften und auch die EU/Europäische Union inkl. verschiedenster Förder- und Entwicklungsprogramme.



Speziell beim Thema „M&A“ kann HCN auf ein äusserst tiefes und breitgefächertes Erfahrungsspektrum zurückgreifen, da Hr. Niedermeier in seiner mehr als 25-jährigen Berufslaufbahn auf „drei Seiten des Tisches“ aktiv wirken konnte: Einerseits beim aktiven M&A-/VC-Prozess des eigenen Unternehmens IHB, andererseits mit HCN auf der Beraterseite – hierbei sowohl bei zahlreichen Unternehmensverkäufen, als auch bei der fachlichen Unterstützung potentieller Investoren, um die Spezifika der weltweiten Holz- & Forstwirtschaft (*inkl. angrenzender Themen wie z.B. Maschinenbau für die Holzbe- und Verarbeitung usw.*) verstehen und besser einordnen zu können.

Vor allem in den oben genannten Geschäftsfeldern kann HCN mit seinem fachspezifischen Beratungsansatz und seinem Spezialwissen einen weiteren, fundamentalen Mehrwert in der allgemein stark fragmentierten Branche ausspielen: Die vielfältigen, eng gewachsenen Kontakte zu den unterschiedlichsten Unternehmen und Playern -gerade auch im erweiterten Kreis- der Holz- & Forstindustrie, den Verbänden, Banken & Investoren und nicht zuletzt zu potentiellen Fach- & Führungskräften.

HCN ist durch das grosse und breite Branchennetzwerk tief in alle Prozesse - angefangen vom Wald, bis hin zum fertigen Produkt - integriert. Dieses gewachsene Kontaktnetzwerk ermöglicht HCN in all diesen Bereichen eine kompetente Beratung und eine erfolgreiche Umsetzung übergeordneter sowie fachspezifischer Projekte & Ziele. Im Zuge dessen ist HCN auch adäquater Gesprächs- & Sparringspartner in Bezug auf neue und innovative Ideen.

HCN setzt sein Augenmerk seit jeher auf eine sinnvolle Kombination von Aufbau neuer Kooperationen bzw. Geschäftsverbindungen und der Aktivierung bereits bestehender, aber bisher ungenutzter Ressourcen und Netzwerke und baut diese zukunftsorientiert weiter aus.

München, Januar 2024