HCN HolzConsulting® GmbH | HolzHeadHunter

Unternehmens- & Personalberatung für die Holz-, Forst-, Bau- & Möbelwirtschaft

seit 2002

„Wir verbinden Wald & Wirtschaft"

www.HolzHeadHunter.TV

Ihr Interesse?
Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann bewerben Sie sich bitte mittels Ihrer aktuellen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin ausschliesslich über unser Karriereportal

> > > Jobs.HolzConsulting.de < < <

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermassen offen.

Ihre Fragen?
Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Dienstags und Donnerstags zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung:
+49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national (D) gebührenfreien Telefonnummer:
0800-0-TIMBER | 0800-0-846237

Aktueller Stand?
Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung:

www.HolzHeadHunter.de

HCN
HolzConsulting® GmbH
Theatinerstrasse 11
D - 80333 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@HolzConsulting.de
(Bitte keine Bewerbungen an diese Adresse)

Internet
www.HolzConsulting.de
www.HolzHeadHunter.de

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer Klienten:

Verkaufsprofi (m/w)
Technischer Holzbau | RLP

EXPIRED

Wir denken hierbei an einen Branchenkenner (m/w) aus dem Themenbereich „Technischer Holzbau", der idealerweise Fachkompetenz auch echten Vertriebsbiss mitbringt. Als idealer Bewerber (m/w) sollten Sie über erste Sales-Erfahrungen bei einem (Holz-)Handelsunternehmen verfügen und es sollten Ihnen die vielfältigen technischen Aspekte und Möglichkeiten des Werkstoffes Holz keinesfalls fremd sein. Nach Ihrer intensiven Einarbeitungsphase tragen Sie die Co-Verantwortung für das Wachstum und die Profitabilität Ihres Fachbereiches.

Ihre spannenden Aufgaben:

- Sie unterstützen das bestehende Vertriebsteam im Innendienst bei der Kunden-Beratung & -Betreuung Kunden, im Bereich „Tragwerke" bzw. „Technische Beratung Holz"
- Technische Betreuung bzw. Detailklärung von Holzbauprojekten mit den Kunden in Zusammenarbeit mit dem zugehörigen Aussendienst
- Produktbezogene, kaufmännische & terminliche Betreuung der Kunden in Bezug auf Holzbauprojekte
- Sie wickeln Angebotsausarbeitung und Kalkulation selbstständig ab
- Technische Angebots-Ausarbeitung inkl. kaufmännische Kalkulation im projektbezogenen Ingenieurholzbau
- Sie tragen weiterhin zur Gewinnung neuer Kunden bei und bauen die bestehenden Geschäftsbeziehungen aus
- Sie arbeiten eng mit den Abteilungen Statik, Konstruktion, Arbeitsvorbereitung und Produktion zusammen

Ihr fachliches Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung im Bereich Holzbau, sind Zimmerer-Meister oder Holztechniker bzw. haben eine vergleichbare Qualifikation
- Sie können sich vorstellen im Vertrieb tätig zu sein und bringen idealerweise auch Erfahrungen aus der Bau- oder Holzbau-Branche mit

Ihr persönliches Profil:

- Sie zeichnen sich durch Verhandlungs- und Kommunikationsgeschick, Kundenorientierung und Teamgeist aus
- Sie sind hochmotiviert, verbindlich, begeisternd und zuverlässig
- Sie besitzen ein kaufmännisches Grundverständnis und gute Anwenderkenntnisse in den Programmen Microsoft Excel und Word

Ihr Anspruch

- Leistungsgerechte Entlohnung und vermögenswirksame Leistungen
- Familiäre Arbeitsatmosphäre
- Grossen persönlichen Handlungsspielraum

Bereits von Beginn an wird Ihnen ein attraktives Festgehalt, gekoppelt mit einer variablen Erfolgsvergütung in einem breit am Markt aufgestellten, stark wachstumsorientierten und äusserst innovativen Unternehmen geboten. Ihr modern ausgestatteter Dienstsitz wird sich in Rheinland-Pfalz befinden.

Positionstitel & Ausschreibungstext sowie sonstig enthaltene Aussagen sind als allgemein beschreibende Angaben zu verstehen, welche ggf. nach den aktuellen Gegebenheiten bzw. Erfordernissen angepasst bzw. komplett entfernt werden können. Alle Angaben ohne Gewähr. © 2017 by HCN HolzConsulting® GmbH | Geschäftsführer: Marcus Rudolf Niedermeier | Amtsgericht München HRB 213396 | Theatinerstrasse 11 | D - 80333 München | Anzeigenstand: 04/2017