



„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer Klienten:

Verkaufsprofi (m/w) Bodenbeläge & Bauelemente Holz Dekorativ | RLP



Wir denken hier bei an einen **Verkaufsprofi (m/w)** aus dem Themenbereich „Holz & Bauelemente“, welcher neben geübter Fachkompetenz auch den notwendigen Verkaufserfahrung mitbringen sollte. Ein **Verkaufsprofi (m/w)** sollten Sie möglichst über erste Sales-Erfahrungen bei einem Holzhandels- bzw. Baustoff-Unternehmen verfügen und es sollten Ihnen die vielfältigen, dekorativen Möglichkeiten und Problematiken des Werkstoffes Holz und weiterer Bauelemente (inkl. der verschiedenen Bodenbeläge) nicht fremd sein. Nach Ihrer intensiven Einarbeitungsphase tragen Sie die Co-Verantwortung für das Wachstum und die Profitabilität Ihres Fachbereiches.

Ihre spannenden Aufgaben:

- Sie beraten und betreuen sowohl die professionellen Geschäfts-, als die anspruchsvollen Privat-Kunden des Klienten
- Ihr Hauptfokus wird jedoch primär auf den privaten und individuell zu betreuenden Endverbraucher gerichtet sein
- Sie übernehmen verantwortlich die komplette Abwicklung Ihrer Verkaufsvorgänge, inklusive
 - Ausarbeitung & Nachfassen der Angebote
 - Erstellung & Überwachung der Auftragsvorgänge
- Sie gewährleisten die Pflege und den nachhaltigen Ausbau Ihrer persönlichen Kundenbeziehungen in enger Zusammenarbeit mit den jeweils fachlich betrauten Aussendienstmitarbeitern

Ihr fachliches Profil:

- Sie haben Ihre kaufmännische Ausbildung (im Groß- oder Einzelhandel) erfolgreich abgeschlossen
- Sie besitzen Erfahrungen im Verkauf und/oder in der Kundenberatung eines Baustoffhandels und/oder Holzfachhandels

Ihr persönliches Profil:

- Sie sind stets aufgeschlossen und beraten die interessierten Kunden kompetent, freundlich und dienstleistungsorientiert
- Sie zeichnen sich durch Kommunikationsgeschick und echten Teamgeist aus
- Sie sind hochmotiviert, verbindlich, begeisternd und absolut zuverlässig

Ihr persönlicher Anspruch:

- Leistungsgerechte Entlohnung und vermögenswirksame Leistungen
- Familiäre Arbeitsatmosphäre
- Grossen persönlichen Handlungsspielraum

Bereits von Beginn an wird Ihnen ein attraktives Festgehalt, gekoppelt mit einer variablen Erfolgsvergütung in einem breit am Markt aufgestellten, stark wachstumsorientierten und äusserst innovativen Unternehmen geboten. Ihr modern ausgestatteter Dienstsitz wird sich in Rheinland-Pfalz befinden.



www.HolzHeadHunter.TV

Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann bewerben Sie sich bitte mittels Ihrer aktuellen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin ausschliesslich über unser Karriereportal

>>> Jobs.HolzConsulting.de <<<

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensabschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermassen offen.

Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Dienstags und Donnerstags zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung: +49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national (D) gebührenfreien Telefonnummer: 0800-0-TIMBER | 0800-0-846237

Aktueller Stand?

Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung:

www.HolzHeadHunter.de

HCN
HolzConsulting® GmbH
Theatinerstrasse 11
D - 80333 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@HolzConsulting.de
(Bitte keine Bewerbungen an diese Adresse)

Internet
www.HolzConsulting.de
www.HolzHeadHunter.de