



„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“



HolzHeadHunter.TV

Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann bewerben Sie sich mittels Ihrer aktuellen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin bitte über unser Karriereportal

[Jobs.HolzConsulting.de](https://www.jobs.holzconsulting.de)

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensabschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht bitte jedem Bewerber (m/w/d) gleichermaßen offen.

Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Dienstags und Donnerstags zwischen 16.00 Uhr und 20.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung:
+49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national (D) gebührenfreien Telefonnummer:
0800-0-TIMBER | 0800-0-846237

Aktueller Stand?

Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung:

[HolzHeadHunter.de](https://www.holzheadhunter.de)

Ihr mögliches Erstgespräch kann gerne flexibel via **Online-Meeting** oder **persönlich**. Treffen erfolgen.

HCN

HolzConsulting® GmbH
Theatinerstrasse 11
D - 80333 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@Holz.Consulting
(Bitte keine Bewerbungen an diese Adresse)

Internet
www.Holz.Consulting
www.HolzHeadHunter.de

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir im Exklusivauftrag für einen unserer deutschen Klienten

Teamleiter Holz (m/w/d) Grosshandel | Nordwestdeutschland

Arbeitsplatz **Region Weser-Ems**

Vertrag **Unbefristet - inkl. PKW zur Privatnutzung**
(optional Elektro-/Hybrid-Fahrzeug)

Urlaub **30 Tage Urlaub/Jahr - auf Wunsch verbunden mit verbindlichen Urlaubszeiten**



Als idealer Bewerber (m/w/d) sollten Sie über profunde Vertriebs- und/oder Einkaufs-Erfahrungen bei einem Unternehmen im Holz-/Baustoff-Sektor oder einer thematisch eng verwandten Branche verfügen, welches bestenfalls ganz oder teilweise Ihre zukünftige Produktpalette abgebildet hat: „Holz & Baustoffe mit Sortiment- und Dienstleistungs-Schwerpunkten rund um den Holzbau“. Mit Ihrer ausgewogenen Mischung aus verkaufs- und einkaufs-technischem Verständnis im Hinblick auf das Grosshandelsortiment „Holz“, entwickeln Sie gemeinsam mit Ihrem Team neue Ideen und Impulse, verwirklichen diese, optimieren Wirtschaftlichkeit und Attraktivität der bestehenden Produktwelten und sorgen -in enger und direkter Abstimmung mit der Unternehmensleitung- ggf. für eine effiziente Sortimentsbereinigung oder Sortimentserweiterung.

Aufgaben:

- Wirtschaftliche Verantwortung & kontinuierliche Weiterentwicklung der Abteilung „Grosshandel“
- Ausbau und Pflege des bereits bestehenden Kundenstamms
- Strategischer Einkauf für das eigene Sortiment - inklusive Einkaufsverhandlungen mit der Industrie
- Fachliche & disziplinarische Führung, Steuerung und Controlling des gesamten Vertriebsteams (ca. 6 MAs im Innen- & Aussendienst)
- Verantwortung für die effektive Umsetzung kurz- und mittelfristiger Ziele

Fachliche Eckpunkte:

- Gelebte Erfahrungen im Vertrieb, ggf. Einkauf & Teamführung
- Ihre Ausbildung und bisherige berufliche Entwicklung fand zu einem Grossteil in einem anforderungs-relevant vergleichbaren Umfeld statt

Persönliche Eckpunkte:

- Hohe Sales-Affinität
- Echte „Hands-On“-Mentalität mit gutem technischem Verständnis
- Ausgeprägte soziale und kommunikative Kompetenzen, verbunden mit fairem team- & kunden-orientiertem Umgangsstil
- Positives, selbstsicheres und fachkompetentes Auftreten

Das erweiterte Angebot an Sie:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktiver Vergütung
- Modernes Dienstfahrzeug - optional gerne auch zur privater Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten und somit gute Vereinbarkeit von Beruf & Familie
- Direkte Zusammenarbeit mit der Unternehmensführung
- Intensive Einarbeitung von und mit erfahrenen Kollegen
- Regelmässige interne u. externe Weiterbildungen (Produktschulungen, Verkaufstrainings, Führungstrainings usw.)
- Attraktiver, moderner Arbeitsplatz
- 30 Tage Urlaub/Jahr mit verbindl. Urlaubszusagen in den Ferienzeiten