HCN HolzConsulting® GmbH | HolzHeadHunter

Unternehmens- & Personalberatung für die Holz-, Forst-, Bau- & Möbelwirtschaft

seit 2002

„Wir verbinden Wald & Wirtschaft"

www.HolzHeadHunter.TV

Ihr Interesse?
Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann bewerben Sie sich bitte mittels Ihrer aktuellen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin ausschliesslich über unser Karriereportal *(via Browser)*

> > > Jobs.HolzConsulting.de < < <

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermassen offen.

Ihre Fragen?
Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Dienstags und Donnerstags zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung:
+49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national (D) gebührenfreien Telefonnummer:
0800-0-TIMBER | 0800-0-846237

Aktueller Stand?
Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung:

www.HolzHeadHunter.de

HCN
HolzConsulting® GmbH
Theatinerstrasse 11
D - 80333 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@HolzConsulting.de
(Bitte keine Bewerbungen an diese Adresse)

Internet
www.HolzConsulting.de
www.HolzHeadHunter.de

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer Klienten:

Niederlassungsleiter (m/w) Holzhandel | Deutschland

EXPIRED

Wir denken hierbei an einen Branchenkenner (m/w) aus dem Themenbereich „Holzhandel", welcher neben hoher fachlicher Kompetenz auch strategischen Vertriebsbiss mitbringt. Er verfügt über nachhaltige Verkaufs- und Führungs-Erfahrungen, optimalerweise aus einer vergleichbaren *(gerne auch vorgelagerten)* Position in einem mittelständisch geprägten Holzhandels-Unternehmen heraus, welche ganz oder teilweise Ihre zukünftige Produktpalette abgebildet hat: Holzbauprodukte, Böden, Türen, Holz im Garten. Sie werden neben Ihren niederlassungs- und sortiments-strategischen Aufgaben selbst operativ in der Key-Account-Betreuung tätig sein. Nach Ihrer Einarbeitungsphase tragen Sie die Verantwortung für die Ausgestaltung, das Wachstum und die Profitabilität der Niederlassung.

Ihre Aufgaben:

- Ergebnisoptimierende Steuerung, Planung und Kontrolle sämtlicher interner und externer Aktivitäten der Niederlassung
- Effiziente Steuerung, Führung und Förderung der vorhandenen Mitarbeiter *(ca. 50 MAs)* und Partner
- Key-Account-Management: Erweiterung & Pflege bestehender Kundenbeziehungen bei gleichzeitigem, systematischen Ausbau der aktuellen Marktposition auf Grundlage der breiten Produktpalette
- Aktive Erkennung & professionelle Implementierung erfolgversprechender Entwicklungen bzgl. der marktstrategischen und produktspezifischen Zukunftsausrichtung der Niederlassung
- Marktbeobachtung & Analyse, sowie Forecasting & Budgetplanung
- Eigenverantwortlichkeit im Hinblick auf die Absatz- und Umsatzziele

Ihr fachliches Profil:

- Holz-Fachkompetenz verbunden mit starker Markt-, Kunden- und Sales-Orientierung
- Vertriebliche Fachkompetenz – optimalerweise verbunden mit Erfahrungen in der Holzhandelslogistik
- Ihre bisherige, beruflich erfolgreiche Entwicklung fand vornehmlich im Holzhandel, Holzfachmarkt oder in der Holzindustrie statt
- Fundierte kaufmännische od. holz-technische/-wirtschaftliche Ausbildung

Ihr persönliches Profil:

- Unternehmerisch und ebenso vertrieblich beeinflusste Persönlichkeit, welche die Niederlassung massgeblich mitprägt und unter grossem Kompetenz- und Gestaltungs-Spielraum „hands-on" weiterentwickelt
- Starkes Engagement und hohe Durchsetzungsfähigkeit, jedoch stets verbunden mit fairem und teamorientiertem Führungsstil
- Praxisorientiertes Arbeiten und flexible Einsatzbereitschaft
- Positives, selbstsicheres und fachkompetentes Auftreten
- Bereitschaft den persönlichen Wohnsitz mittelfristig in die erweiterte Standortnähe zu verlegen *(im Falle der Notwendigkeit)*

Unser Angebot an Sie:

- Echte Leitungsposition
- Unbefristeter Arbeitsvertrag & privat nutzbarer Firmenwagen
- Sicherer & zukunftsorientierter Arbeitsplatz
- Flexible Arbeitszeiten & modernes Arbeitsumfeld
- Unternehmensübergreifende Karrierechancen
- Positives Umfeld in einer äusserst attraktiven Metropolregion
- Spannende Aufgaben in einem familiengeführten Unternehmen

Positionstitel & Ausschreibungstext sowie sonstig enthaltene Aussagen sind als allgemein beschreibende Angaben zu verstehen, welche ggf. nach den aktuellen Gegebenheiten bzw. Erfordernissen angepasst bzw. komplett entfernt werden können. Alle Angaben ohne Gewähr. © 2018 by HCN HolzConsulting® GmbH | Geschäftsführer: Marcus Rudolf Niedermeier | Amtsgericht München HRB 213396 | Theatinerstrasse 11 | D - 80333 München | Anzeigenstand: 02/2018