HCN HolzConsulting® GmbH | HolzHeadHunter

Unternehmens- & Personalberatung für die Holz-, Forst-, Bau- & Möbelwirtschaft

seit 2002

„Wir verbinden Wald & Wirtschaft"

HolzHeadHunter.TV

Ihr Interesse?
Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann bewerben Sie sich mittels Ihrer aktuellen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin bitte über unser Karriereportal

Jobs.HolzConsulting.de

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermassen offen.

Ihre Fragen?
Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Dienstags und Donnerstags zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung:
+49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national (D) gebührenfreien Telefonnummer:
0800-0-TIMBER | 0800-0-846237

Aktueller Stand?
Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung:

HolzHeadHunter.de

HCN
HolzConsulting® GmbH
Theatinerstrasse 11
D - 80333 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@HolzConsulting.de
(Bitte möglichst keine Bewerbungen via Post od. Email)

Internet
www.HolzConsulting.de
www.HolzHeadHunter.de

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer Klienten

Niedersteigungsleiter (m/w) Holzgrosshandlung Deutschland - West

EXPIRED

Wir denken hierbei an eine Führungskraft (m/w) aus dem Vertriebsbereich „Holz(werkstoffe)", welcher über gleichzeitig fachliche Kompetenz und echtem Vertriebsbiss auch über Führungserfahrungen in der 1. oder 2. Ebene eines mittelständisch geprägten Handels-Unternehmens oder einer vergleichbaren Position verfügt. Nach Ihrer intensiven Einarbeitungsphase tragen Sie die unternehmerische Verantwortung für alle Funktionsbereiche, die jeweilige Ausgestaltung, das Wachstum und die Profitabilität Ihrer Niederlassung. Sie werden hierbei neben Ihren strategischen und führungsrelevanten Aufgaben selbst intensiv und kontinuierlich operativ tätig sein.

Ihre Aufgaben:

- Key-Account-Management: Erweiterung & Pflege bestehender Kundenbeziehungen bei gleichzeitiger, systematischer Akquisition neuer Kunden und Ausbau der aktuellen Marktposition auf Grundlage der äusserst breiten Produktpalette *(Schnittholz, Holzwerkstoffe, HiG, Bodenbeläge, Türen usw.)*
- Aktive Erkennung und professionelle Implementierung erfolgversprechender Entwicklungen bzgl. der marktstrategischen und produktspezifischen Zukunftsausrichtung der Niederlassung
- Ergebnisoptimierende Steuerung, Planung und Kontrolle sämtlicher interner und externer Aktivitäten
- Effiziente Steuerung, Führung und Förderung der vorhandenen Mitarbeiter und Partner
- Marktbeobachtung & Analyse, sowie Forecasting & Budgetplanung
- Eigenverantwortlichkeit im Hinblick auf die Absatz- und Umsatzziele

Ihr fachliches Profil:

- Vertriebliche (Holz-)Fachkompetenz verbunden mit starker Kundenorientierung und echte Erfahrungen in der Holzhandels-Logistik
- Optimalerweise fand Ihre bisherige, beruflich erfolgreiche Entwick-lung vornehmlich im Holzhandel und/oder in der Holzindustrie statt
- Fundierte kaufmännische und/oder holz-technische Ausbildung

Ihr persönliches Profil:

- Unternehmerisch beeinflusste Persönlichkeit, welche die Niederlassung anhand neuer Aktivitäten massgeblich mitprägt und unter grossem Kompetenz- und Gestaltungs-Spielraum „hands-on" weiterentwickelt
- Starkes Engagement und hohe Durchsetzungsfähigkeit, jedoch stets verbunden mit fairem und teamorientiertem Führungsstil
- Praxisorientiertes Arbeiten und flexible Einsatzbereitschaft

Unser Angebot an Sie:

- Echte Leitungsposition
- Attraktives Gehaltspaket & unbefristeter Arbeitsvertrag
- Privat nutzbarer, neutraler Firmenwagen
- Spannende Aufgaben & exzellente Entwicklungsperspektiven
- Sicherer & zukunftsorientierter Arbeitsplatz
- Flache Hierarchien & offene Türen

Der Grossteil Ihrer zukünftigen Tätigkeit wird direkt am Niederlassungsstandort erfolgen, stets verbunden mit einer -im Rahmen Ihres operativen Tätigkeitsfokus üblichen- regionalen Reisetätigkeit.

Positionstitel & Ausschreibungstext sowie sonstig enthaltene Aussagen sind als allgemein beschreibende Angaben zu verstehen, welche ggf. nach den aktuellen Gegebenheiten bzw. Erfordernissen angepasst bzw. komplett entfernt werden können. Alle Angaben ohne Gewähr. © 2018 by HCN HolzConsulting® GmbH | Geschäftsführer: Marcus Rudolf Niedermeier | Amtsgericht München HRB 213396 | Theatinerstrasse 11 | D - 80333 München | Anzeigenstand: 09/2018