HCN HolzConsulting® GmbH | HolzHeadHunter

Unternehmens- & Personalberatung für die Holz-, Forst-, Bau- & Möbelwirtschaft

seit 2002

„Wir verbinden Wald & Wirtschaft"

HolzHeadHunter.TV

Ihr Interesse?
Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann bewerben Sie sich bitte mittels Ihrer aktuellen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin ausschliesslich über unser Karriereportal

> > > Jobs.HolzConsulting.de < < <

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermassen offen.

Ihre Fragen?
Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Dienstags und Donnerstags zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung:
+49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national (D) gebührenfreien Telefonnummer:
0800-0-TIMBER | 0800-0-846237

Aktueller Stand?
Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung:

HolzHeadHunter.de

HCN
HolzConsulting® GmbH
Theatinerstrasse 11
D - 80333 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@HolzConsulting.de
(Bitte keine Bewerbungen an diese Adresse)

Internet
www.HolzConsulting.de
www.HolzHeadHunter.de

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer Klienten:

Gebietsverkaufsleiter (m/w) - Holz im Garten - Österreich

EXPIRED

Wir denken hierbei a[illegible] kaufsprof (m/w) aus dem Vertriebsberei[illegible]n „Holz" [illegible] kompet[illegible]z und dem nötigen Vertriebsbi[illegible]s, bestenfalls auch Kenntnisse über die jewe[illegible]g relevanten Marktteilnehmer [illegible] (m/w) sollten Sie unbedingt über profunde Vertriebserfahrungen verfügen. In Ihrer neuen Aufgabe können Sie bereits zu Beginn auf einen breiten Stamm von Bestandskunden *(Holz im Garten, Gartenhäuser usw.)* zurückgreifen, welcher bei der Neukundenakquise von Ihnen vor allem in den Bereichen "Fach- und Onlinehandel" professionell und nachhaltig ergänzt werden soll.

Ihre Aufgaben:

- Erweiterung und Pflege bestehender Kundenbeziehungen bei gleichzeitiger, systematischer Akquisition neuer Abnehmer
- Ausbau der aktuellen Marktposition und Erschliessung entsprechender Marktpotentiale im Hinblick auf neue Verkaufsgebiete und Kundengruppen - primär in den Bereichen „Fach- und Onlinehandel"
- Konsequente Neuakquisition, stets mit Blick auf langfristige und partnerschaftliche Kooperationen
- Angebotserstellung, Vertragsverhandlung & Auftragsabwicklung – inkl. professioneller Reklamationsbearbeitung
- Erarbeitung markt-adäquater Preise in enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung und allgemeine Marktbeobachtung im Verkaufsgebiet
- Erarbeitung von individuellen Kundenlösungen
- Ergebnisoptimierende Steuerung, Planung und Kontrolle der eigenen Aktivitäten
- Eigenverantwortlichkeit im Hinblick auf die Absatz- und Umsatzziele

Ihr fachliches Profil:

- Enge Kunden- & starke Vertriebsorientierung
- Erfolgreiche, berufliche Entwicklung im (Holz-)Handel oder in einem thematisch angrenzenden Industriesektor

Ihr persönliches Profil:

- Sales-seitig beeinflusste Persönlichkeit, welche den Unternehmenserfolg anhand neuer Aktivitäten massgeblich mitprägt und unter grossem Kompetenz- und Gestaltungs-Spielraum „hands-on" weiterentwickelt
- Praxisorientiertes Arbeiten und flexible Einsatzbereitschaft
- Positives, selbstsicheres und fachkompetentes Auftreten
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Qualitäts- & Verantwortungsbewusstsein
- Kommunikativ, teamfähig & kundenorientiert

Unser Angebot an Sie:

- Attraktives Gehaltspaket
- Unbefristeter Arbeitsvertrag & privat nutzbarer, neutraler Firmenwagen
- Home-Office-Option und somit Vereinbarkeit von Beruf & Familie
- Präzise Einarbeitung
- Echte, unternehmensübergreifende Karrierechancen
- Spannende Aufgaben in einem internationalen Unternehmensverbund
- Sicherer, moderner & zukunftsorientierter Arbeitsplatz
- Chance & Raum zur persönlichen Weiterentwicklung
- Flache Hierarchien & offene Türen

Positionstitel & Ausschreibungstext sowie sonstig enthaltene Aussagen sind als allgemein beschreibende Angaben zu verstehen, welche ggf. nach den aktuellen Gegebenheiten bzw. Erfordernissen angepasst bzw. komplett entfernt werden können. Alle Angaben ohne Gewähr. © 2018 by HCN HolzConsulting® GmbH | Geschäftsführer: Marcus Rudolf Niedermeier | Amtsgericht München HRB 213396 | Theatinerstrasse 11 | D - 80333 München | Anzeigenstand: 03/2018