

*Zum nächstmöglichen Termin suchen wir
für einen unserer Klienten jeweils den*

Gebietsverkäufer Bayern | Nord (m/w) **&** **Gebietsverkäufer Bayern | Süd (m/w)**

Wir denken hierbei an einen engagierten Verkäufer/-in mit nachhaltiger Branchenerfahrung in den Bereichen „Zimmerei & Holzbau“. Sie arbeiten sowohl gerne selbstständig und eigenverantwortlich, als auch stets erfolgsorientiert. Ihr Auftreten ist gleichermaßen im persönlichen Kontakt, als auch am Telefon freundlich, verbindlich und abschlussicher.

Nach Ihrer Einarbeitung sind Sie für unseren Klienten sowohl im Aussen- und Innendienst (HomeOffice) tätig, bringen Ihren Erfahrungsschatz ein und sind stets mit Können und Herzblut bei der Sache. Sie sind hierbei für Ausbau und Pflege der bestehenden Kundenkontakte, sowie für die weitere Akquisition verantwortlich.

Im Gegenzug werden Ihnen angenehme Arbeitsbedingungen, Einfachheit, kurze Entscheidungswege, ein ansprechendes Gehalt, sowie ein langfristig sicherer Arbeitsplatz geboten.

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins ausschliesslich via Email an gvk-bayern-nord@holzconsulting.de bzw. gvk-bayern-sued@holzconsulting.de. Teilen Sie uns bitte auch mögliche Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit.

HCN HolzConsulting Niedermeier
„Wir verbinden Wald und Wirtschaft“
www.holzconsulting.de | www.timberconsulting.com

(Aktuelle Details finden Sie stets unter www.HolzHeadHunter.de)