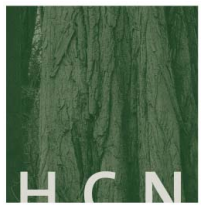


Zum nächstmöglichen Termin suchen wir
für einen unserer deutschen Klienten



„Product Consultants (m/w)“

Unser Kunde fertigt und vertreibt ökologische Produkte und Systemlösungen auf Basis natürlicher und nachwachsender Holzwerkstoffe. Mit mehr als 1.000 engagierten Mitarbeitern erzielte die Unternehmensgruppe im Geschäftsjahr 2007 einen konsolidierten Umsatz von mehr als 40 Mio. Euro. Unter der Holdinggesellschaft betreiben vier Konzerngesellschaften das operative Geschäft und sind dabei Entwicklungs- und Projektpartner von mehr als 2.000 namhaften nationalen und internationalen Kunden aus der Automobil- und Luftfahrtindustrie sowie der Technologiebranchen.

Die sehr gute Position im Wettbewerb verdankt das Unternehmen hoher Prozess- und Systemkompetenz und einer exzellenten Kombination aus Werkstoff- und Anwendungs kompetenz.

Das operative Geschäft ist in drei Geschäftsbereiche segmentiert: AUTOMOTIVE, TECHNOLOGICAL APPLICATIONS und VENEER. Zur Unterstützung und Entwicklung der Vertriebsaktivitäten in den jeweiligen Geschäftsbereichen suchen wir Sie als Sales Mitarbeiter:

Ihre Aufgaben

- Betreuung der Kunden, sowie Aufbau neuer Geschäftskontakte in Deutschland und dem angrenzenden Ausland
- Gewinnung von Neukunden
- Umsetzung von markt- und zielgruppenspezifischen Vertriebskonzepten
- Erarbeitung neuer Anwendungsfelder, sowie Unterstützung bei der Entwicklung kundenspezifischer Systemlösungen
- Marktbeobachtung und Analyse, sowie Forecasting und Budgetplanung
- Umsetzung der Sales Strategie auf Basis der Unternehmens-Philosophie

Ihr Profil

- Ihr bisheriger beruflicher Werdegang zeigt Berührung mit der Zuliefererindustrie der führenden Technologiebranchen (*wünschenswert*) und mit der Holzwerkstoffindustrie (*keine Bedingung*).
- Kaufmännische Ausbildung mit gutem technischen Verständnis
- Erfahrungen im Vertrieb von technischen Produkten
- Sicheres Auftreten sowie eigenständiges, zielgerichtetes und strategisches Arbeiten, Mobilität und Reisetätigkeit
- Sicheres Handling der MS-Office Anwendungen
- Aufgeschlossenheit und Teamfähigkeit

Sie arbeiten in einem dynamischen Arbeitsumfeld, in dem sich Eigenverantwortung und Teamgeist ergänzen und das durch flache Hierarchien und offene Kommunikation geprägt ist. Für die Ausübung Ihrer Tätigkeit steht Ihnen ein Firmenfahrzeug zur Verfügung.

Haben wir Ihr Interesse an dieser spannenden Aufgabe geweckt? Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf den Geschäftsbereich, auf welchen sich Ihre Bewerbung bezieht, Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin bitte ausschliesslich via Email unter pc-12-08@holzconsulting.de an unseren Auftraggeber.

Den aktuellen Status und Details zu dieser Anzeige finden Sie stets unter www.HolzHeadHunter.de

HCN HolzConsulting Niedermeier

Unternehmensberatung für die Holz- & Forstwirtschaft
www.HolzConsulting.de | www.TimberConsulting.com

„Wir verbinden Wald und Wirtschaft“

www.HolzHeadHunter.de